


**Data:** 04/02/2022

**Veículo:** Portal 27

**Título:** Ifes e CDL Guarapari ofertam curso gratuito de Técnicas em Vendas

**Link:** <https://www.portal27.com.br/ifes-e-cdl-guarapari-ofertam-curso-gratuito-de-tecnicas-de-vendas/>

## Ifes e CDL Guarapari ofertam curso gratuito de Técnicas de Vendas

Por **Redação** - 4 de fevereiro de 2022  0

Uma parceria entre o Ifes de Guarapari e a Câmara de Dirigentes Lojistas de Guarapari (CDL), está ofertando o Curso FIC de Técnicas de Vendas: : formando habilidades no atendimento em lojas de materiais de construção e congêneres, tem como objetivo melhorar o atendimento aos clientes em lojas de material de construção.

Este curso destina-se àqueles que atuam (ou pretendem atuar) como vendedores no referido segmento e trabalhará habilidades e competências necessárias para a execução de tarefas, técnicas e promoções de vendas, aplicando-as a produtos comercializados em material de construção.



**GRATUITO!**

**CURSO FIC TÉCNICAS DE VENDAS**

**TORNE-SE O ÀS DAS VENDAS. SEJA O MELHOR!**

Se você atua ou quer atuar como vendedor no segmento de materiais de construção, esse curso é para você!

ACESSE AQUI

**CURSO FIC TÉCNICAS DE VENDAS**

**OPORTUNIDADE PARA QUEM ATUA OU QUER ATUAR COMO VENDEDOR NO SEGMENTO DE MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO**

- Habilidades e competências necessárias para a execução de tarefas.
- Técnicas e promoções de vendas.
- Criatividade na busca de soluções de problemas.
- Relação e observância dos processos de vendas.
- Incentivar tomada de decisão com base em dados confiáveis.

Para saber mais sobre o curso que é gratuito, acesse nos celulares pelo QR Code ou acesse o link na descrição.

INSCRIÇÕES ATÉ 10 DE FEVEREIRO

Uma realização das Guapari em parceria com o CDL Guarapari

Uma parceria entre o Ifes de Guarapari e a Câmara de Dirigentes Lojistas de Guarapari (CDL), está ofertando o Curso FIC de Técnicas de Vendas:

Algumas características que serão trabalhadas são: estimular o trabalho em equipe, criatividade na busca de soluções de problemas, relação e observância dos processos de vendas, atendimento de qualidade ao público, estabelecer qualidade do de vida no trabalho além de incentivar tomada de decisão com base em dados confiáveis, no âmbito organizacional.

Os conhecimentos adquiridos neste curso contribuirão para melhoria, de forma eficaz, no entendimento das vendas, favorecendo a construção de um ambiente produtivo, clima organizacional pautado em resultados e eficiência nas relações humanas, possibilitando assim, o crescimento do negócio.

Inscreva-se pelo link, para participar deste edital: <https://forms.gle/tLz3hxTVJ4RaQcSS6>